Bán hàng · GT/MT · Vai trò: Quản lý kênh, giám đốc kinh doanh

Chương trình bán hàng GT/MT: chiết khấu thanh toán, thưởng doanh số, thưởng có điều kiện

Chính sách cho nhà phân phối, đại lý, điểm bán (trả sớm được chiết khấu, đạt chỉ tiêu được thưởng, trưng bày đủ được thưởng tiền) khai một lần trong Chương trình bán hàng. Sales chọn điều kiện khi lên đơn, cuối kỳ hệ thống tự tính khoản thưởng ở màn Thưởng NPP.

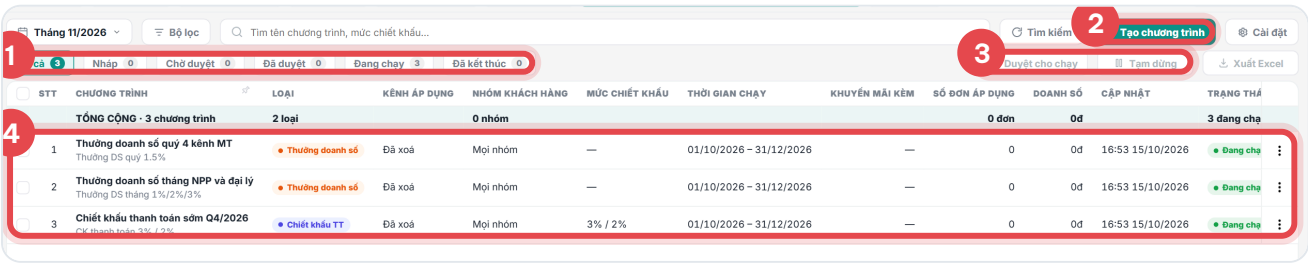
Đường đi: **Bán hàng** → **GT/MT** → **Chương trình bán hàng** ▾ → **Danh sách chương trình**

Tạo chương trình → Chờ duyệt → Duyệt cho chạy → Áp dụng trên đơn → Cuối kỳ: Thưởng NPP

1 Danh sách chương trình

- ① Lọc theo trạng thái: Nháp, Chờ duyệt, Đã duyệt, **Đang chạy**, Đã kết thúc.
- ② **Tạo chương trình**.
- ③ Tích chương trình rồi bấm **Duyệt cho chạy** hoặc **Tạm dừng**.
- ④ Mỗi dòng: tên và tóm tắt mức (VD "CK thanh toán 3% / 2%"), loại, kênh áp dụng, nhóm khách, mức chiết khấu, thời gian chạy, khuyến mãi kèm, số đơn đã áp, doanh số.

> **Kiểm cột Kênh áp dụng**
>
> Trên demo cả 3 chương trình ghi kênh "Đã xoá": kênh bán gắn với chương trình đã bị xoá nên chương trình chưa áp lên đơn nào (0 đơn). Xoá kênh bán thì sửa lại kênh của chương trình.

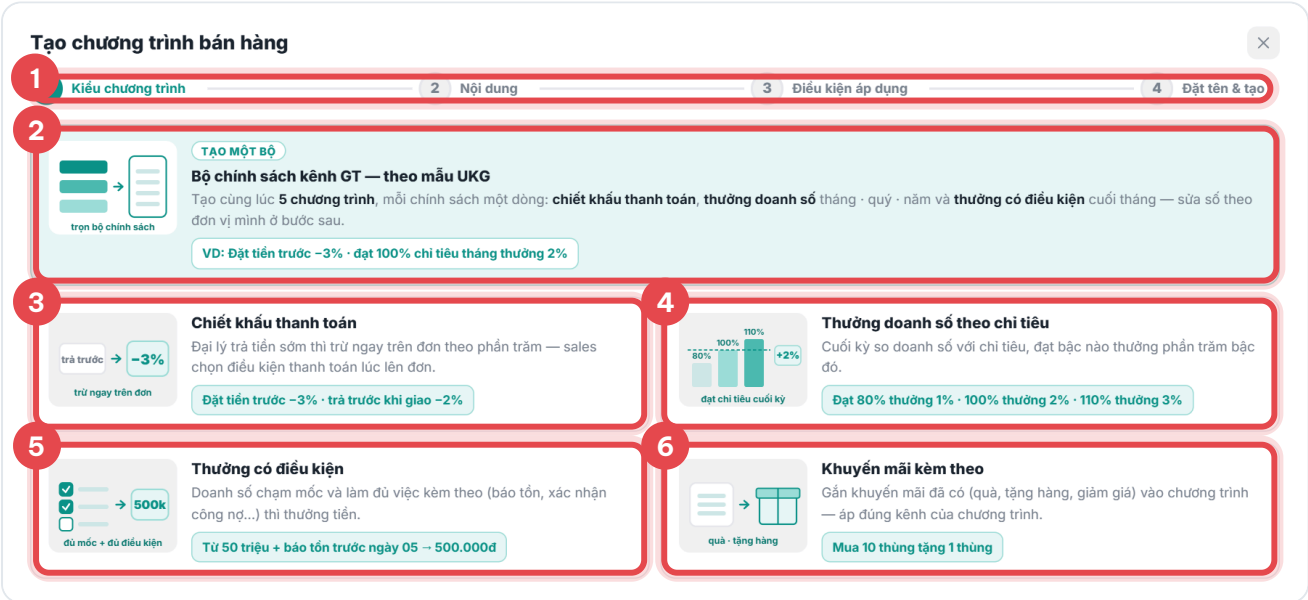


Chương trình bán hàng → Danh sách chương trình (demo: 3 đang chạy)

2 Chọn kiểu chương trình

Hộp tạo đi qua 4 bước ①: Kiểu chương trình → Nội dung → Điều kiện áp dụng → Đặt tên & tạo. Ở bước 1 chọn một kiểu:

#	Kiểu	Dùng khi
②	Bộ chính sách kênh GT (theo mẫu)	mới bắt đầu: tạo cùng lúc 5 chương trình (CK thanh toán, thưởng doanh số tháng · quý · năm, thưởng có điều kiện), sửa số ở bước sau
③	Chiết khấu thanh toán	đại lý trả tiền sớm thì trừ ngay trên đơn, VD đặt tiền trước −3%, trả trước khi giao −2%
④	Thưởng doanh số theo chỉ tiêu	cuối kỳ đạt bậc nào thưởng % bậc đó, VD 80% → 1%, 100% → 2%, 110% → 3%
⑤	Thưởng có điều kiện	chạm mốc doanh số và làm đủ việc kèm (báo tồn, trưng bày...), VD từ 50 triệu + báo tồn trước ngày 05 → 500.000đ
⑥	Khuyến mãi kèm theo	gắn khuyến mãi đã có (mua 10 tặng 1) vào chương trình của kênh



Hộp Tạo chương trình bán hàng, bước 1 (chụp xong đóng, không tạo)

3 Sau khi tạo

- Chương trình mới ở trạng thái chờ; người có quyền tích và bấm **Duyệt cho chạy**.
- Chiết khấu thanh toán: sales chọn điều kiện thanh toán khi lên đơn GT/MT, chiết khấu trừ ngay trên đơn.
- Thưởng doanh số và thưởng có điều kiện: cuối tháng / quý xem ở **Chương trình bán hàng** → **Thưởng NPP** để chốt (xem tài liệu Thưởng NPP).
- Muốn ngừng giữa chừng: tích chương trình → **Tạm dừng**.

Cần nhớ

- Mỗi chương trình gắn đúng kênh và thời gian chạy; hết hạn thì tự sang Đã kết thúc.
- Thông báo chính sách cho NPP bằng đúng con số đã khai, tránh lệch khi chốt thưởng.